

Una inmersión digital profunda en la tecnología legal

¿Que es un empresa digital?	¿ Que tecnologías y como van a impactar a nuestros clientes? Y a nuestro sector	¿ Quien es nuestro cliente? Como llegamos a el.	¿Cómo entiendo que esta pasando? Quien es mi socio ?
Como definir un model de empresa digital	Deep dive en AI, Blockchain,...	Nuevos modelos de empresa, nuevos modelos de relación  Millenials	Innovación abierta, VC, aceleración,....

Definimos a **Legal Tech** como organizaciones que:

1. Proveen servicios de software y tecnología a la vertical legal (incluyendo bufetes de abogados y abogados internos).
2. Servicios legales posibilitados por la tecnología entregados a las empresas y a los consumidores.

## Resumen Ejecutivo

### *Tendencias del mercado/ Macro*

- ❖ Desde 2011 :739 millones de dólares de los EE.UU. en financiación total:
  - 50 startups identificados
- ❖ De 2011 a 2014, más del 50% de las rondas de financiación fase inicial
- ❖ 2017 45% de las rondas de financiación fase inicial
- ❖ En 2016: US\$ **155 M** de financiamiento 67 operaciones
- ❖ McKinsey estima que el 22% del trabajo de un abogado y el 35% del trabajo de un asistente legal pueden ser automatizados.
- ❖ Los abogados / bufetes de abogados son adoptantes tardíos por naturaleza

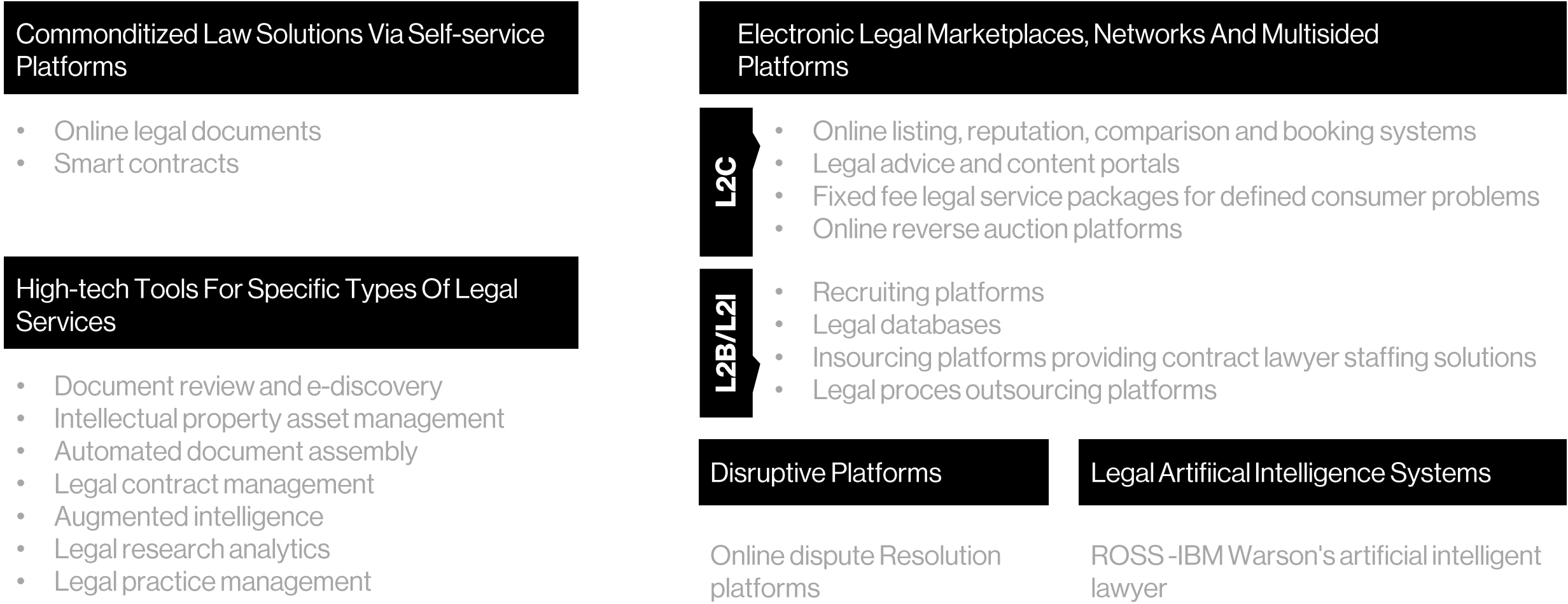
### *Segmentación de Start ups de Tecnología Legal*

- ❖ Vertical:
  - Smart legal assistants
  - Market places
- ❖ Horizontal:
  - Información
  - Transacción
  - Control de Gestión

### *Tendencias y tecnologías Para 2019*

- ❖ Blockchain
- ❖ Big Data/ AI
- ❖ Revisión automatizada de los contactos
- ❖ Pruebas electrónicas y gestión digital
- ❖ Herramientas de gestión

Tipos de Startups de Tecnología Legal:

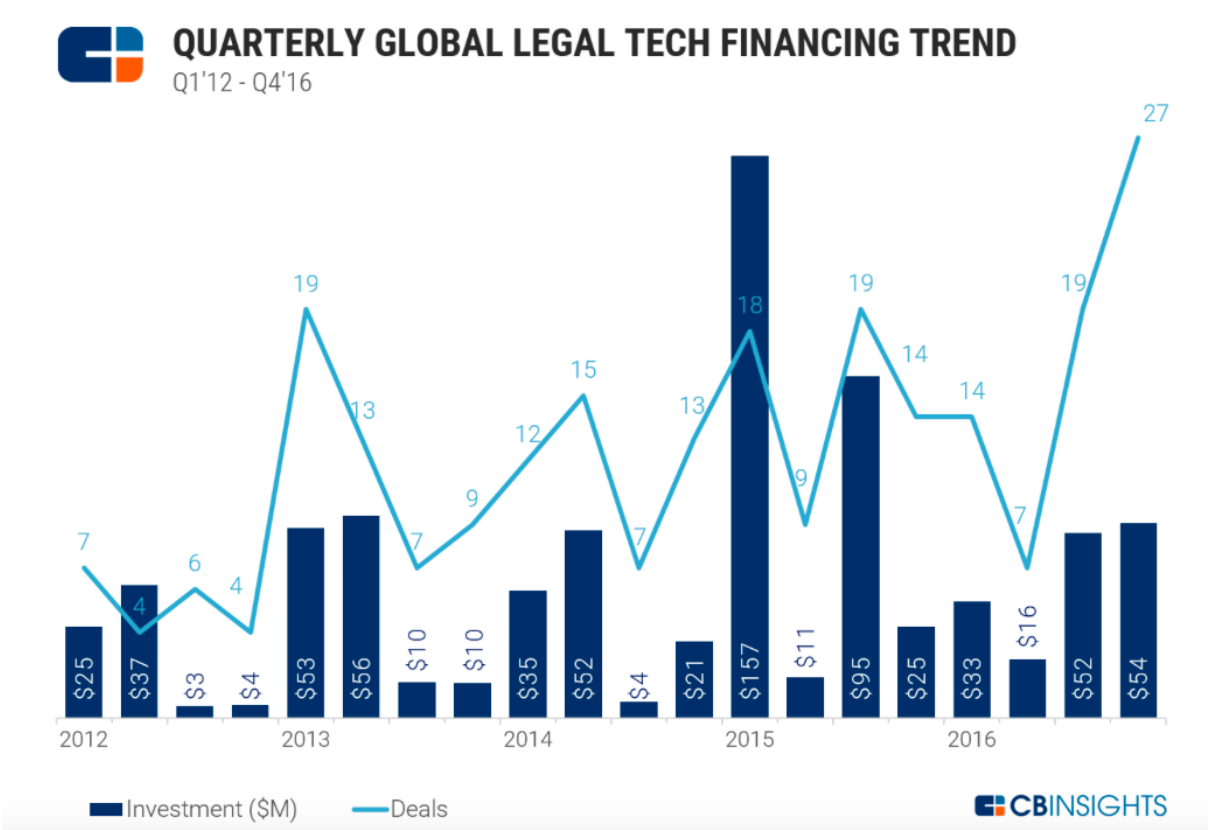
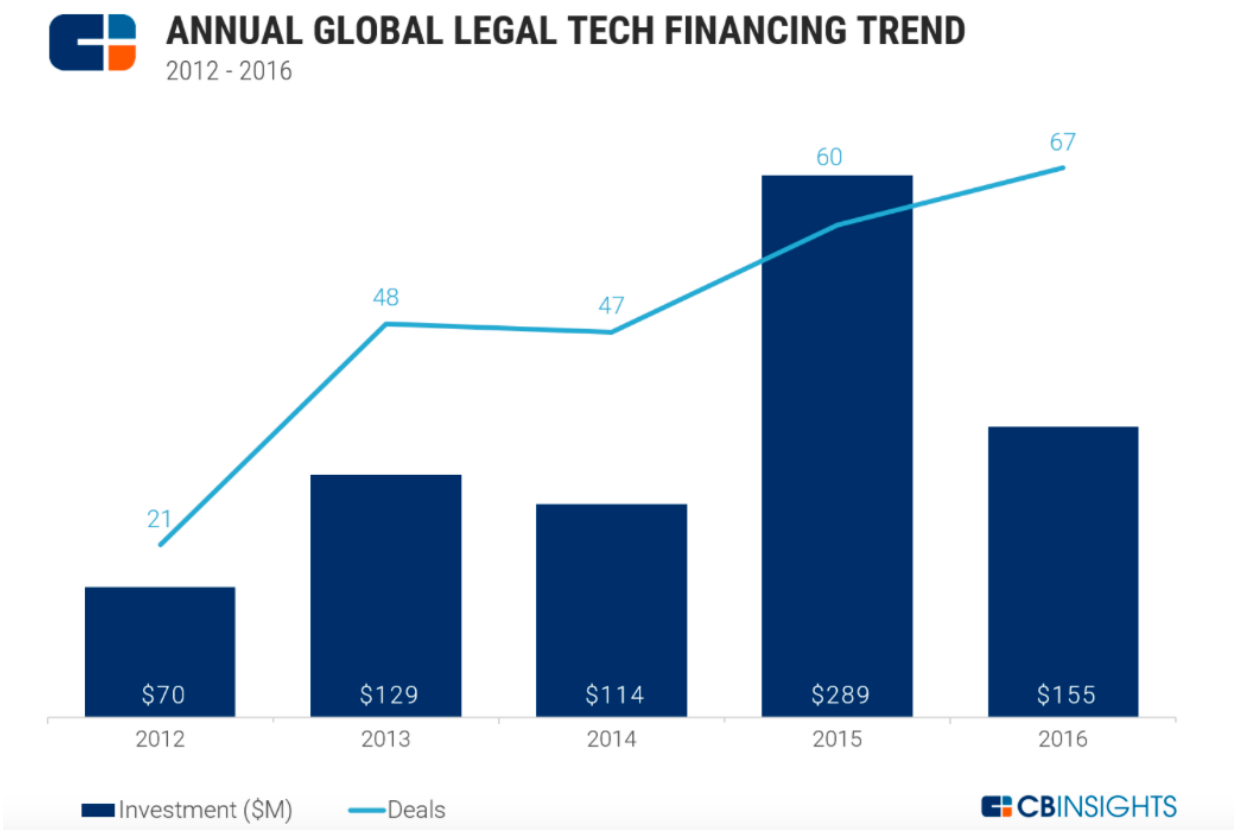


Tendencias y perspectivas de la tecnología legal

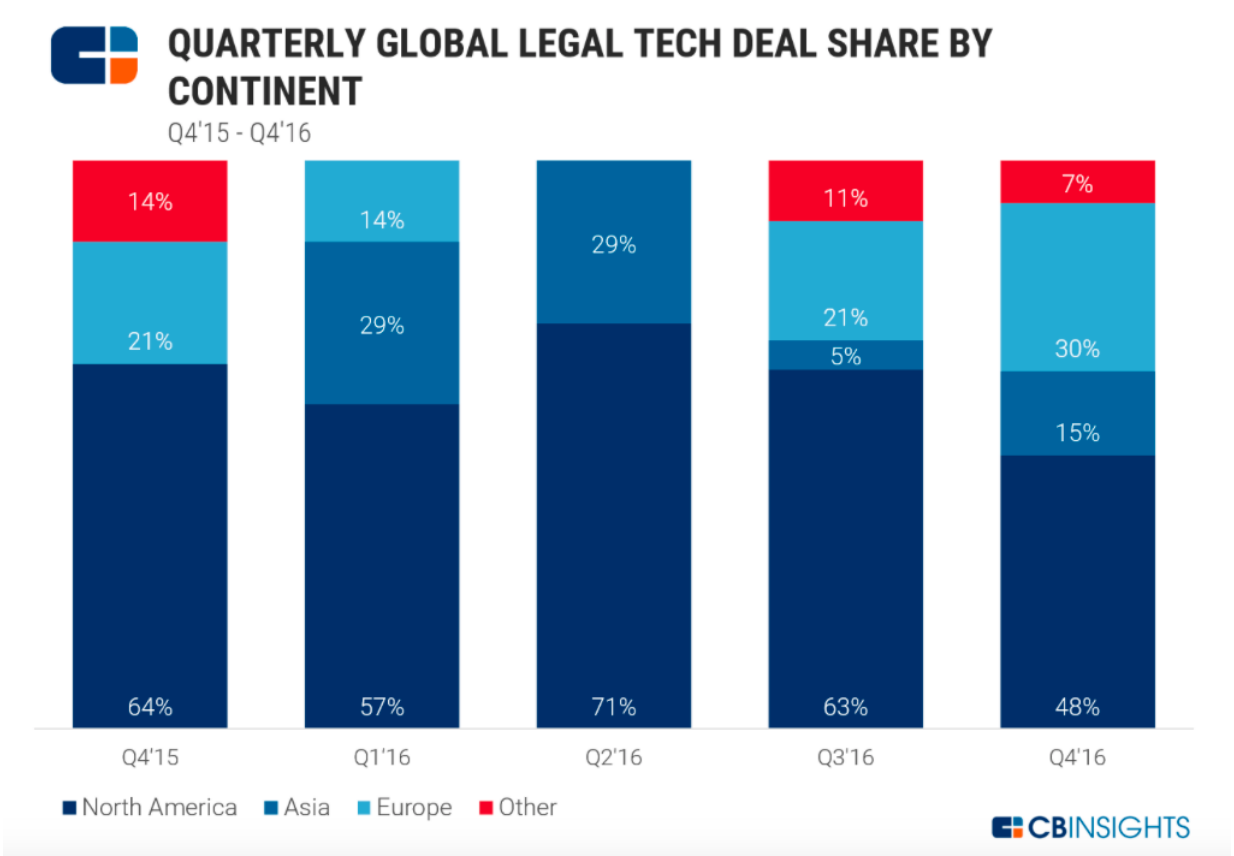
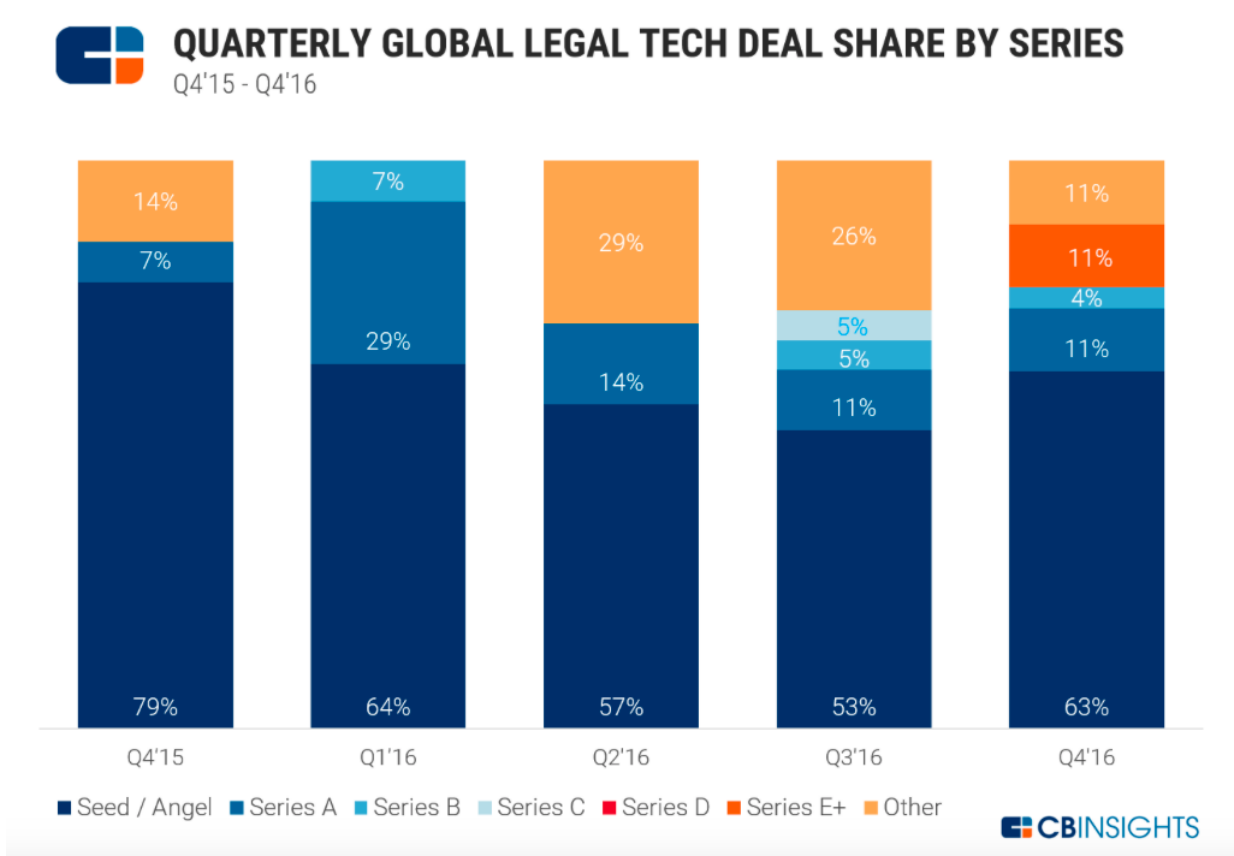
## El Mapa de Mercado de la Tecnología Legal:



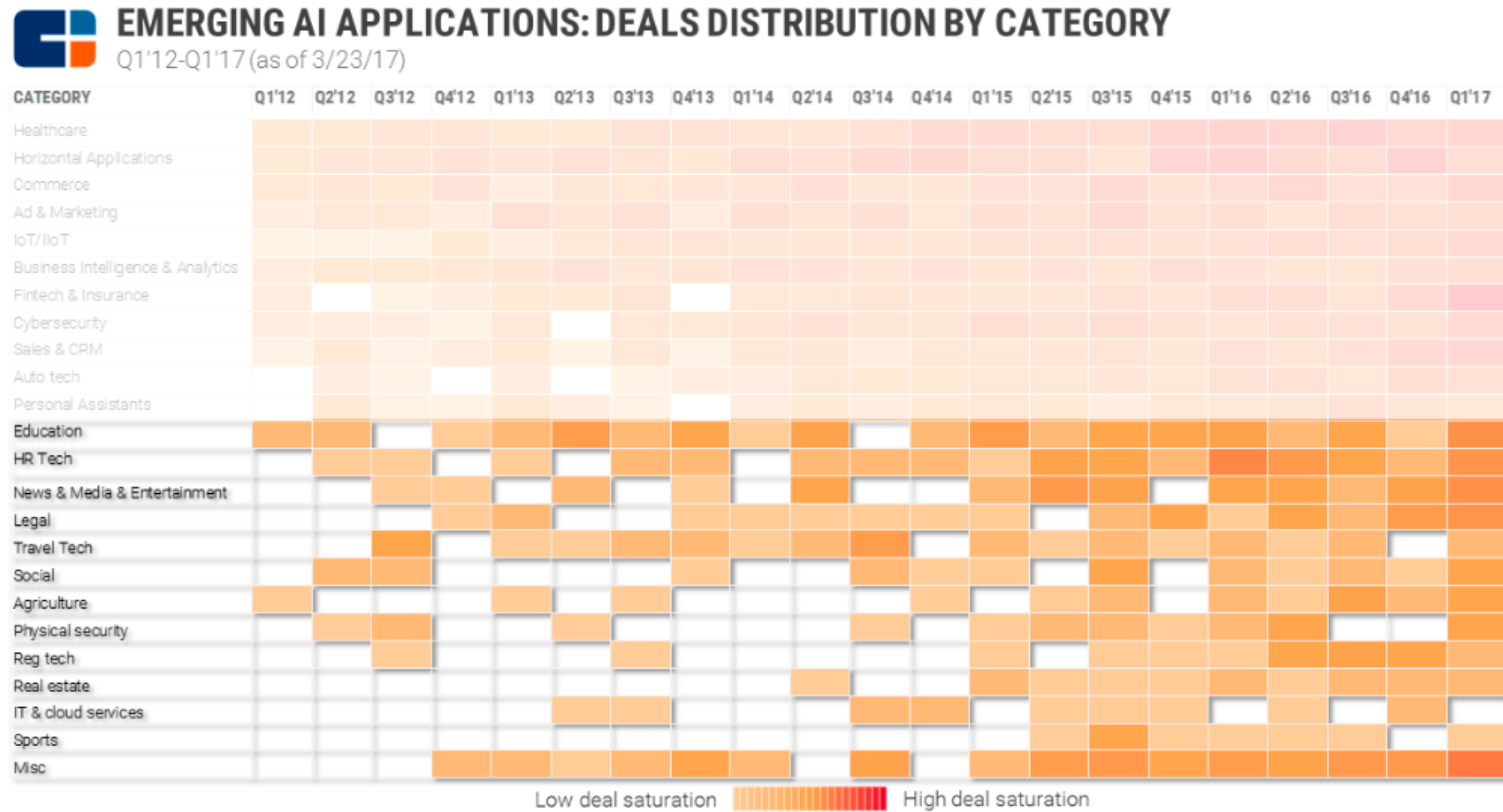
Financiamiento Global Legal Tech: Ofertas y Dólares



Financiación de las operaciones de financiación por series y continentes



## Penetración de la IA por sectores





(2)  
¿NewLaw: Un Aproximación?

### **New Law**

- ❖ No se refiere a una nueva especialidad o area del derecho
- ❖ **Hace referencia a una NUEVA concepción de la forma EN QUE SE PRESTAN LOS SERVICIOS JURÍDICOS**

“Cualquier modelo, proceso o herramienta que representa una concepción significativamente distinta del modo en que se tradicionalmente se han prestado los servicios jurídicos”.



Jordan Furlong, Law21  
Legal Market Analyst

(2)  
¿NewLaw: Un Aproximación?

## **New Law**

# **Externa**

- ❖ Inmediatez y disponibilidad ininterrumpida a través de medios digitales.
- ❖ Soluciones y productos destinadas a proyectos concretos.
- ❖ Soluciones globales y no exclusivamente jurídicas.
- ❖ Segmentación y personalización de los servicios jurídicos: despachos de proyectos no de clientes.
- ❖ Asociaciones y alianzas.
- ❖ Facturación transparente.

(2)  
¿NewLaw: Un Aproximación?

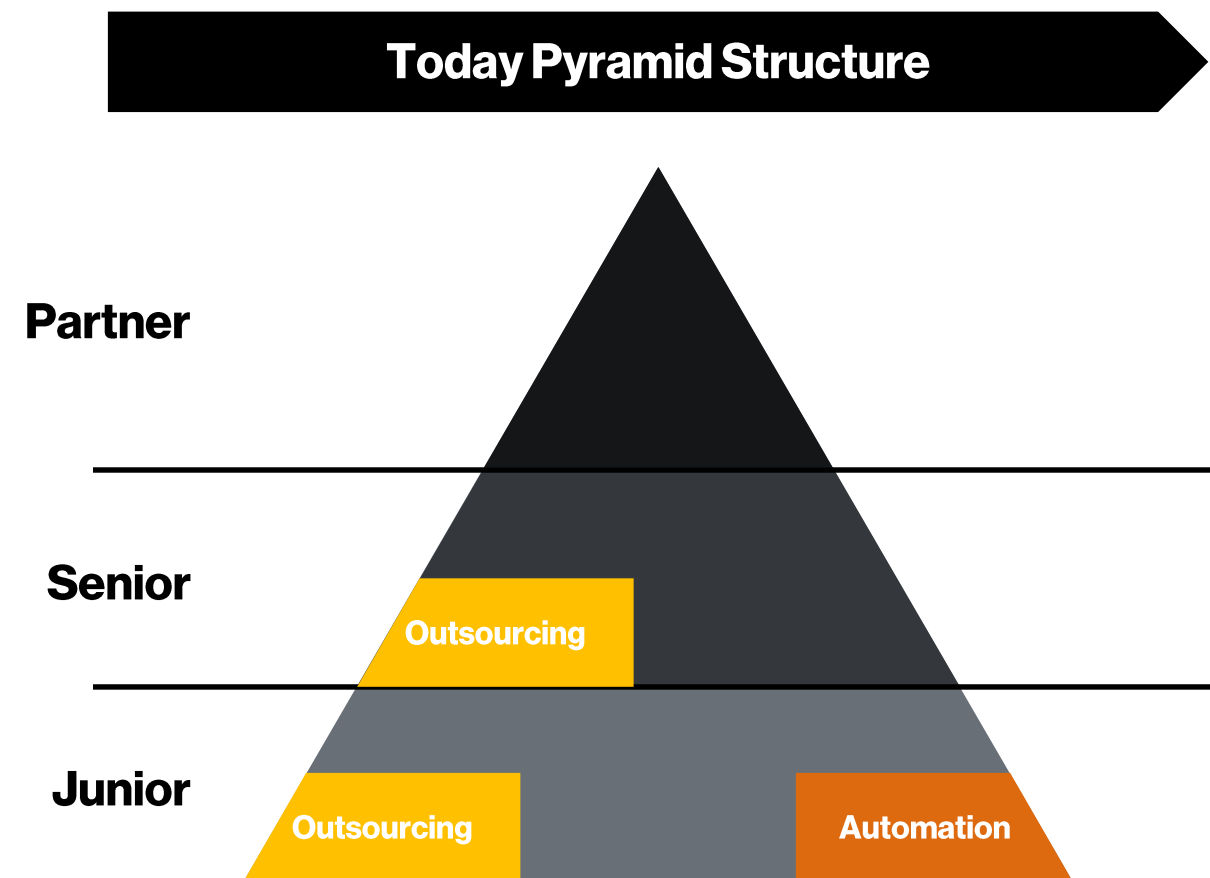
## **New Law**

# **Interna**

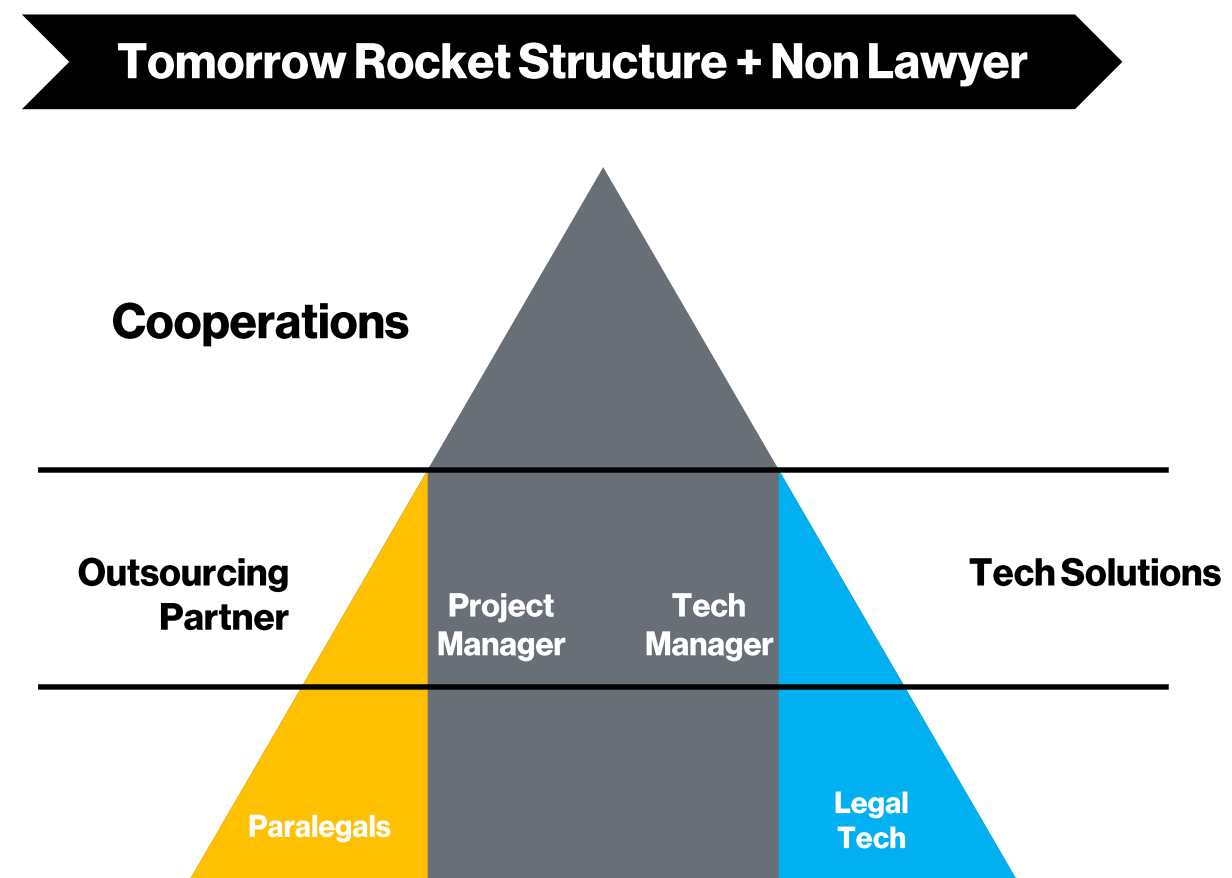
- ❖ Incorporación de profesionales de otros sectores, en particular del sector tecnológico/digital.
- ❖ Asociaciones con profesionales de otros sectores.
- ❖ Trabajo equipos multi-disciplinares (equipos distintas especialidades jurídicas y de otros sectores: tecnológico).
- ❖ De modelo pirámide a modelo cohete

(2)  
¿NewLaw: Un Aproximación?

### New Law:



- ❖ High ratio of junior lawyers per partner
- ❖ Junior lawyer level most impacted by outsourcing and automation

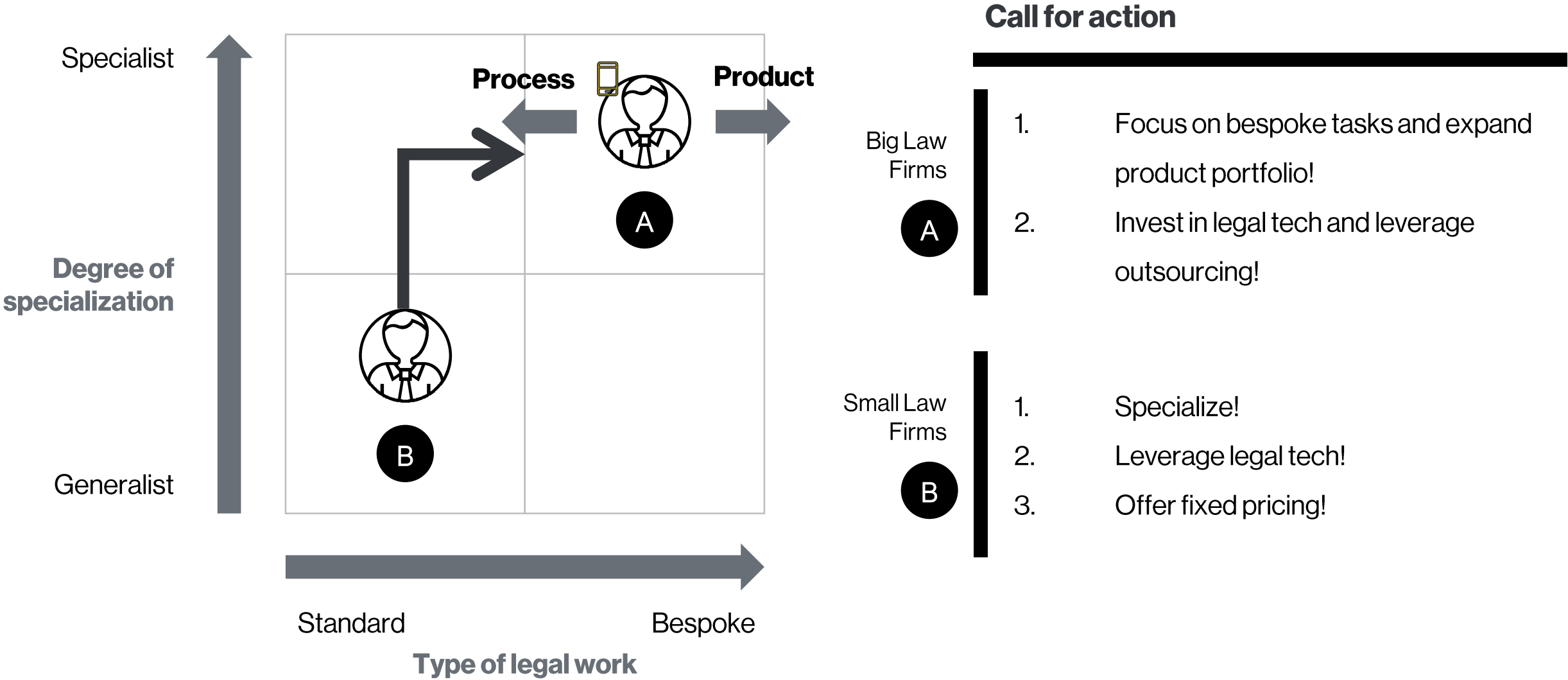


- ❖ Low ratio of junior lawyers per partner
- ❖ Especially entry-level jobs will vanish

Other Nonlawyer Stagg   Lawyers   Tech Positions

(2)  
¿NewLaw: Un Aproximación?

**Cambios de modelo de negocio de pequeñas y grandes firmas de abogados**



(2)  
¿NewLaw: Un Aproximación?

Transformación del modelo de un gran bufete de abogados



(6)  
Conclusiones

## Próximos pasos

### Actualización de una firma legal a la versión 4.0 ¿Qué tenemos que hacer?



### Las corporaciones deben prepararse para esta próxima ola de innovaciones

- Explorar nuevas tecnologías y modelos de negocio
- Expandirnos a los mercados futuros
- Renovar la cultura corporativa
- Acceso al talento emprendedor y a la energía
- Resolver problemas más rápidamente y con menor riesgo
- Aprovechar rutas nuevas y/o más rápidas al mercado
- Desarrollar objetivos potenciales de adquisición
- Obtener un rendimiento financiero de las inversiones de capital de riesgo

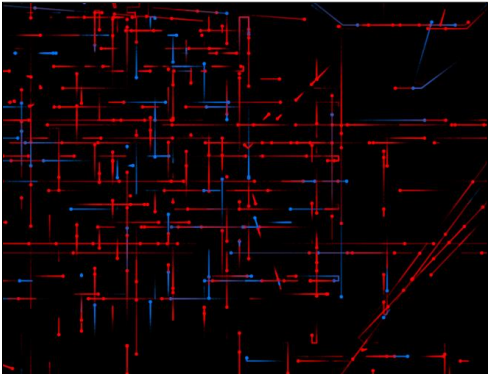
---

**Para lograr estos objetivos, las empresas  
deben saber qué instrumentos utilizar  
dependiendo del contexto de la empresa**

(6)  
Conclusiones

Próximos pasos

Actualización de una firma legal a la versión 4.0  
¿Qué tenemos que hacer?



Cerebro Digital  
Hacer todo el proceso de  
negocio digital primero



Compañía como  
Plataforma  
Escalable y bajo demanda



Construye un  
ecosistema digital  
Digital es rápido, muy rápido, busca  
los más rápidos

Mente Digital

Consigue que tu gente tenga la actitud digital  
correcta



(6)  
Conclusiones

Próximos pasos

Actualización de una firma legal a la versión 4.0  
¿Qué tenemos que hacer?



(6)  
Conclusiones

Próximos pasos

Actualización de una firma legal a la versión 4.0  
¿Qué tenemos que hacer?



(6)  
Conclusiones

Próximos pasos

Actualización de una firma legal a la versión 4.0  
¿Qué tenemos que hacer?



Cerebro Digital  
Hacer todo el proceso de  
negocio digital primero



Compañía como  
Plataforma  
Escalable y bajo demanda



Construye un  
ecosistema digital  
Digital es rápido, muy rápido, busca  
los más rápidos

Mente Digital  
Consigue que tu gente tenga la actitud digital  
correcta