

# El 70% de los despachos de abogados congelarán los salarios en 2014

La mayoría de ellos no subirá sus precios en 2014, ni siquiera para adecuarlos al IPC

**Lucía Sicre** MADRID.

La crisis pasa factura a los despachos de abogados y asesorías en España, y ello alcanza, entre otras cosas, a sus perspectivas salariales y de crecimiento. Según el *VII Informe del Observatorio del despacho profesional*, publicado por Sage, el 70 por ciento de los despachos de abogados congelarán los salarios durante 2014 y el 84 por ciento de ellos no subirá las tarifas aplicables a sus clientes, ni siquiera para equipararlas a la subida del IPC, frente al 67,9 por ciento de 2012.

A ello se le une un importante esfuerzo de inversión durante 2013, del 44 por ciento del presupuesto, que se concentra en aspectos como la renovación de herramientas tecnológicas (el 57,4 por ciento ha empleado esfuerzos en este sentido) y la elaboración de cursos de formación para sus plantillas (35,5 por ciento).

Quizá como fruto de ese gasto en tecnología, el estudio también constata la modernización de este sector: la implantación de los teléfonos inteligentes asciende ya al 60,3 por ciento, la de las tabletas al 36,6 por ciento y el 26,1 por ciento cuenta con *notebook*. Además, un tercio de las asesorías ya tiene presencia en las redes sociales de forma proactiva, siendo *Facebook* (59,8 por ciento) la más utilizada, seguida de *LinkedIn* (52,1) y *Twitter* (41).

Asimismo, en línea con los pronósticos que sitúan al 2014 como el año del inicio de la recuperación de la economía española, despachos y asesorías han basado su

plan de negocio del próximo año en cuatro pilares: un 59,1 por ciento apuesta por bajar los precios, un 39,8 por ciento por intensificar las visitas comerciales, un 35,9 por ciento por diversificar su cartera de servicios y el 31,3 por ciento lleva a cabo reducciones de plantilla para afrontar la crisis.

## Pérdida de clientes

En cuanto a la batalla por conseguir clientes, Sage señala en su informe que los sectores donde las asesorías y despachos han registrado las mayores pérdidas de cartera son la construcción (71,2 por ciento), el comercio (55,8 por ciento), la hostelería (38,5 por ciento) y el transporte (25 por ciento).

De ahí que sólo el 41,3 por ciento de los despachos y asesorías han

La inversión se centra en cursos de formación y en renovar medios tecnológicos

mantenido estable su facturación durante 2013. Eso sí, la tasa de morosidad, por otro lado, desciende con respecto a 2012, aunque se sigue situando en cotas elevadas. Este año, del 32,1 por ciento.

En total, el 39,2 por ciento de los despachos han registrado, por segundo año consecutivo, un descenso de su cartera de clientes, y desciende también el número de clientes ganados. Si en 2012 la tasa se encontraba en el 15,2 por ciento, en 2013 ronda el 12 por ciento.

En cuanto a la percepción de la crisis, los entrevistados son ligeramente más optimistas este año: el 43,5 por ciento -frente al 52,1- cree que la coyuntura es "muy mala".